

Rodzina Kobra wciąż się powiększa

Nowy oddział w Maroku wzmacnia pozycję na rynku

■ Andreas Gebauer-Günther, Kobra, Niemcy

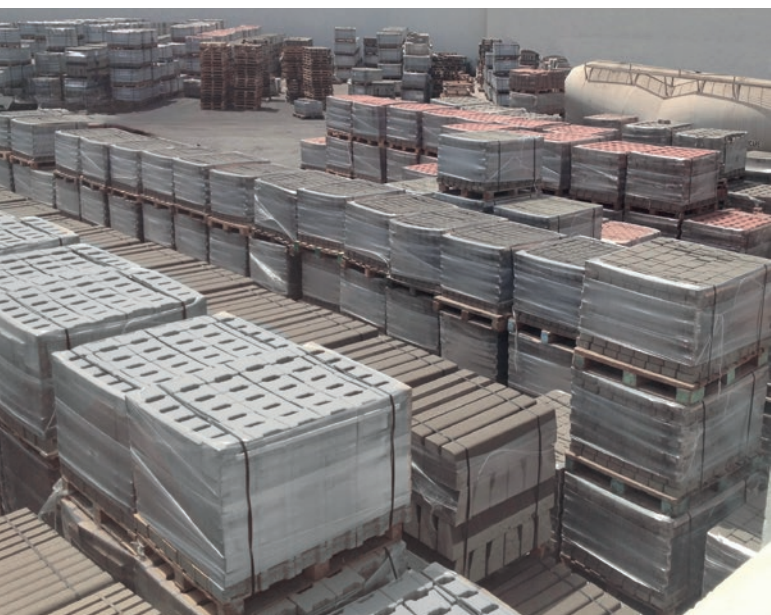
Wraz z otwarciem nowego oddziału w Maroku, Kobra umacnia swoją pozycję w branży betoniarskiej, oferując swoim klientom w Afryce Północnej niestandardowe rozwiązania i szybsze terminy dostaw oraz podkreślając swoje zaangażowanie w innowacyjne technologie i troskę o klienta. Od ponad trzech dekad marka Kobra oznacza bliskość, innowacje technologiczne, doświadczenie, wysokiej jakości doradztwo, obsługę i bezpośrednie kontakty. Jako jeden z liderów technologicznych wśród producentów form do wyrobów betonowych, Kobra stale umacnia swoją obecność na międzynarodowych rynkach. Z sześcioma międzynarodowymi oddziałami działającymi głównie jako biura sprzedaży, ale częściowo również wyposażonymi w możliwości produkcyjne i serwisowe, Kobra koncentruje się na bliskich kontaktach z klientami i jak najlepszej obsłudze.

Od lata 2024 r. spółka Kobra Formen Morocco S.A.R.L. w Maroku, jako siódmy oddział firmy, dołączyła do rodziny Kobra. Otwarcie nowego oddziału przynosi szereg korzyści klientom w Afryce Północnej. Najważniejsze z nich to bliższy kontakt, rozszerzone możliwości produkcji oraz międzynarodowe szkolenia i wymiana wiedzy.

Bliskie kontakty z klientami i bezpośredni serwis na miejscu

Dzięki lokalnym sprzedawcom, którzy mają wieloletnie doświadczenie w branży wyrobów betonowych, Kobra może zagwarantować kompetentne i bezpośrednie wsparcie. Świadczy o tym udana ekspansja firmy Kobra w USA i Kanadzie. Odkąd firma rozbudowała tam biuro i hale produkcyjne w 2019 r. oraz zainwestowała w najnowocześniejsze maszyny i urządzenia, jest w stanie systematycznie rozszerzać produkcję. Wprowadzenie produktów z serii Boltline™ w 2023 r. jest bardzo dobrym przykładem tego, jak Kobra może dostosować się do potrzeb klientów i świadczyć wyspecjalizowane usługi.

Sukces w Ameryce Północnej posłużył jako inspiracja dla oddziału w Maroku. Stosując te sprawdzone strategie i zapewniając wyspecjalizowaną lokalną obsługę klienta, Kobra będzie wspierać rozwój lokalnych producentów kostki brukowej w Afryce Północnej, promować innowacje technologiczne i przyczyniać się do wzmocnienia całej branży.



Oferta produktów marokańskiego zakładu.



Popularny typ kostki brukowej na rynku marokańskim.



■ Andreas Gebauer-Günther jest dyrektorem zarządzającym Kobra Formen GmbH, Lengenfeld i Kobra Molds L.L.C. w Hudson, Wisconsin, USA. Dorastał w Nadrenii Północnej-Westfalii i po odbyciu stażu zawodowego w przemyśle od 1996 r. przebywa na terenie nowych krajów związkowych, gdzie w 1999 r. dołączył do zespołu firmy Kobra jako sprzedawca. Po ponad 25 latach globalnej obsługi klienta jest on obecnie odpowiedzialny za sprzedaż, serwis, wysyłkę i controlling zamówień. Podstawową działalnością Kobra Formen GmbH jest rozwój i produkcja specjalnych form dla branży wyrobów betonowych. W ciągu ponad trzech dekad marka Kobra osiągnęła pozycję globalnego lidera technologicznego jako dostawca systemowych rozwiązań w obszarze form do produkcji wyrobów betonowych.

andreas.gebauer@kobragroup.com



Plac budowy niedaleko Marrakeszu.

Główną zaletą ekspansji firmy Kobra w Afryce Północnej jest zapewnienie lokalnym producentom kostki brukowej możliwości nawiązania kontaktu ze specjalistami Kobra na miejscu. Ten bezpośredni dostęp do wiedzy firmy Kobra umożliwi szybkie i skuteczne uzyskanie wsparcia technicznego i doradztwa, co jest szczególnie ważne przy wprowadzaniu nowych produktów lub technologii. Dzięki krótkim czasom reakcji, problemy mogą być rozwiązywane natychmiast, a przestoje w produkcji minimalizowane. Ponadto lokalny specjalista może zaoferować niestandardowe rozwiązania, które spełniają specyficzne wymagania rynku. Osobiste wsparcie buduje zaufanie i prowadzi do długoterminowego partnerstwa, z którego obie strony czerpią korzyści.

Osobą zarządzającą nowym oddziałem jest inżynier budowlany Amine Maächi-Haddou, właściciel zakładów produkujących kostkę brukową i prezes marokańskiego stowarzyszenia produktów betonowych AMIB. Posiada on rozległą wiedzę na temat produktów i rynku. Kontakty między Maächi-Haddou a firmą Kobra sięgają 2022 r. W ciągu ostatnich kilku miesięcy pomysły na współpracę stały się bardziej skonkretyzowane, czego naturalną konsekwencją były realne plany.

QUADRA

ASIA CONCRETE EXPO KOREA
od 16 do 18 Października 2024
Kintex 5 Hall,
Republika Korei

ICCX NORTH AFRICA
23-24 Październik 2024
Casablanca,
Maroko

REBUILD UKRAINE
13-14 Listopad 2024
Warsaw,
Polska

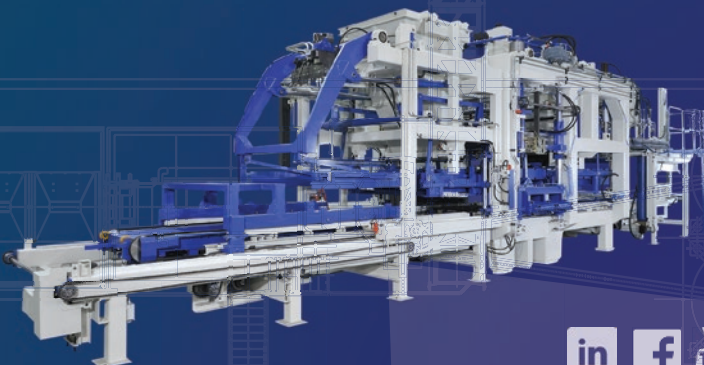
BIG 5 DUBAI
od 26 do 29 Listopada 2024
Dubai World Trade Centre,
Zjednoczone Emiraty Arabskie

FRANCUSKI PRODUCENT urządzeń dla przemysłu betoniarskiego

URZĄDZENIA POD KLUCZ : MASZYNY DO PRODUKCJI BLOKÓW I KOSTKI BRUKOWEJ

Prasy wibracyjne «Wysoka wydajność»
Najnowocześniejszy systemy obsługi
Rozwiązania robotyczne dla instalacji dostosowanych do potrzeb

PRODUKTYWNOŚĆ, WIELOWARTOŚCIOWOŚĆ I INNOWACYJNOŚĆ



info@quadra-concrete.com +33 4 50 03 92 21 www.quadra-concrete.com



Typowy pustak stropowy.



Pustaki stropowe ułożone na budowie.

Rozszerzone możliwości produkcyjne

Kolejną zaletą są rozszerzone możliwości produkcyjne. Już sześć lat temu znacznie zwiększono możliwości produkcyjne Kobra Molds L.L.C. w Hudson, Wisconsin, USA. Od 2023 r. produkowane i sprzedawane są tam główne elementy konstrukcyjne form Boltline™, zarówno do nowych form, jak i na potrzeby napraw i dostaw części zamiennych. Kobra Morocco S.A.R.L. podąża za pozytywnymi doświadczeniami w USA i oferuje dwie linie produktów dostosowane do rynku marokańskiego:

- **Boltline™ - formy o konstrukcji modułowej**
Z wymiennymi częściami zużywającymi się zapewniającymi maksymalną elastyczność.
- **Technologia Solidline™**
Linia ta łączy w sobie precyzję technologii Boltline™ i trwałość utwardzania Carbo-68-Plus™, przy czym części zużywające się podlegają tylko częściowej wymianie.

Te linie produktów zapewniają bardzo dobrą strukturę kosztów dla różnych zastosowań. Ponadto szczegóły techniczne form Boltline™ zostały zoptymalizowane pod kątem konkretnych rynków, aby zapewnić trwałość i łatwą konserwację na miejscu.

Specjalnie na rynek marokański firma Kobra zmodyfikowała dotychczasowe wzory produktów, które zrewolucjonizowały konstrukcję form do pustaków w 2019 r. Nowe formy są precyzyjnie dopasowane do używanych lokalnie wibropras i charakteryzują się zmodyfikowaną konstrukcją ramy, w której znajduje się nowo opracowany wkład, zachowując przy tym sprawdzoną technologię utwardzania Carbo™ i precyzję, a także długą żywotność form Kobra.

Ponadto, formy do pustaków dostosowano do typowych wzorów w Afryce Północnej. Dzięki temu powstały formy łatwe w konserwacji, o wysokiej dostępności, która jest skutecznie wspierana przez marokański oddział Kobra. Dla klientów oznacza to lepszą jakość produktu, niższe koszty konserwacji i dłuższą żywotność formy, co ogólnie skutkuje znacznym wzrostem produktywności.

Międzynarodowe szkolenia i wymiana wiedzy

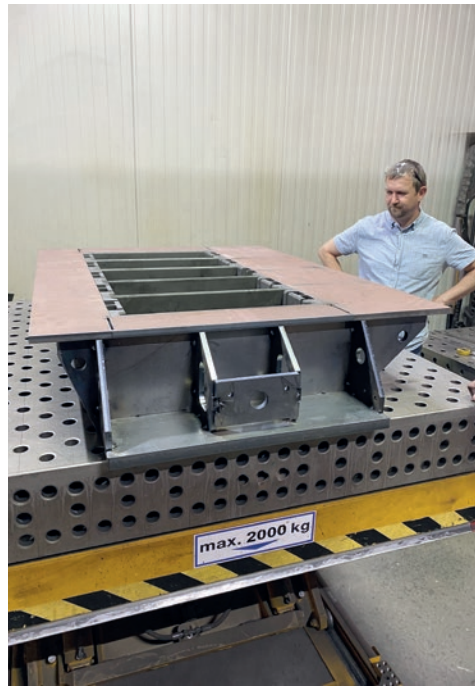
Podobnie jak w USA, w Maroku Kobra także polega na międzynarodowych szkoleniach i regularnej wymianie wiedzy między działami produkcji. Firma kieruje się przy tym mottem „Postęp poprzez doświadczenie”. Osobiste spotkania odgrywają kluczową rolę w ciągłym ulepszaniu produktów i dostosowywaniu ich do nowych wymagań.

W ramach systematycznego rozwoju produktów, Kobra jeszcze bardziej udoskonaliła i zoptymalizowała niektóre szczegóły techniczne w konstrukcji form na potrzeby ekspansji w Maroku. Udoskonalona konstrukcja form zapewnia niezawodną produkcję wyrobów betonowych i łatwą konserwację. Jednocześnie umożliwia elastyczne dostosowanie formy do lokalnych oczekiwań. Aby wykorzystać te zalety i móc indywidualnie obsługiwać rynek, pracownicy marokańskiego oddziału są specjalnie szkoleni. Szkolenia te opierają się na wieloletnim doświadczeniu pracowników z siedziby głównej w Lengenfeld, gdzie testowane i optymalizowane są nowe technologie.

Szkolenia, które koncentrują się na bezpośrednim osobistym dialogu między ekspertami, zawsze prowadzą do kolejnych wartościowych zmian. Usprawnienia te są nie tylko włączane do codziennej pracy danego oddziału, lecz również integrowane we wszystkich innych oddziałach firmy Kobra i w siedzibie



Torsten Stuckenbrock,
Jan Streckenbach i Lars Leistner
składający pierwszy prototyp
(od lewej).



Kierownik projektu Michael Ott nadzoruje
montaż.

głównej. Ciągły rozwój produktów jest niezbędny na stale ewoluującym rynku i zapewnia, że firma Kobra pozostaje liderem innowacji.

Podobnie jak na wszystkich rynkach firmy Kobra, również w Maroku firma oferuje swoim klientom sprawdzone szkolenia w zakresie konserwacji i naprawy form. Szkolenia te są szczególnie popularne wśród pracowników działów serwisowych zakładów produkujących kostkę betonową. W ścisłej współpracy z doświadczonymi pracownikami Kobra przekazywane są szczegóły techniczne produktów. Objaśniany jest sposób działania, przekazywane są też cenne wskazówki dotyczące montażu i wymiany komponentów. Te praktyczne szkolenia nie tylko pomagają wydłużyć żywotność form Kobra, lecz również pomagają zredukować przestoje lub nawet całkowicie je wyeliminować. W ten sposób firma Kobra zapewnia swoim klientom ciągłą wydajność i produktywność.

Od sprzedaży bezpośredniej do oddziału

Założenie Kobra Formen Morocco S.A.R.L. nastąpiło po wielu latach bezpośredniej sprzedaży skierowanej do marokańskich klientów, którzy wcześniej byli obsługiwani z Lengenfeld przez Carmen Hochmuth, regionalną dyrektorkę sprzedaży. Budowa oddziału produkcyjnego w Maroku była logicznym następstwem stale rosnącej liczby klientów i popytu. Decyzja została poprzedzona intensywnym planowaniem i licznymi wizytami na miejscu, również zarządu.

Ekscytująca podróż do doskonałości

Podróż do Maroka w celu obejrzenia wyrobów betonowych i fabryk oraz odwiedzenia placów budowy była ekscytującym i inspirującym procesem, pełnym ożywionych dyskusji i intensywnej współpracy. Jan Streckenbach, dyrektor techniczny Kobra i Andreas Gebauer-Günther mogli z bliska przyjrzeć się maszynom i produktom, co pozwoliło im dokładnie zrozumieć lokalne warunki i wyzwania. Wrażenia z tej podróży przyczyniły się do dalszego rozwoju konstrukcji form.



"We think
in
concrete"



- Półautomatyczne i automatyczne systemy do wytwarzania produktów betonowych zarówno w technologii dry-cast, jak i wet-cast
- Formy do produktów betonowych w technologii dry-cast i wet-cast dla firm produkujących prefabrykaty



Gotowy prototyp przed wysyłką do Maroka.

Analiza rynku i zrozumienie jego potrzeb było ciekawym zadaniem od samego początku. Rozmawiali z wieloma lokalnymi ekspertami i dowiedzieli się o ograniczeniach technicznych i wymaganiach, z jakimi spotykają się w swojej codziennej pracy. Wspólnie z inżynierami i technikami omówili konkretne wymagania i opracowali odpowiednie rozwiązania konstrukcyjne. Szczegóły techniczne zostały dopracowane w najdrobniejszych szczegółach, każda śruba i każdy materiał zostały dokładnie obejrzone.

Dyskusje obejmowały nie tylko wykonalność techniczną, ale również perspektywy ekonomiczne i plany biznesowe. Kobra przeanalizowała inwestycje w niezbędne maszyny i urządzenia oraz obliczyła długoterminowe korzyści z podziału produkcji między Niemcy a Maroko. Kluczową kwestią była przy tym równowaga między wysoką jakością a efektywnością kosztową.

Z niecierpliwością śledzono pierwsze prototypy, które zostały wyprodukowane w Lengenfeld i dokumentowano każdą fazę montażu. Praca z wysoce precyzyjnymi maszynami i skrupulatna realizacja projektów była fascynująca i po raz kolejny pokazała umiejętności inżynieryjne, wyrażone w każdym detalu formy. Kiedy pierwszy prototyp nabral kształtu, czym prędzej przetestowano otrzymany rezultat. Precyzja i dokładność gotowej formy przekroczyła oczekiwania i potwierdziła, że firma zmierza we właściwym kierunku.



Kobra Formen GmbH będzie reprezentowana na tegorocznych targach ICCX North Africa w dniach 23 i 24 października 2024 r. wraz ze swoją nową spółką zależną Kobra Morocco S.A.R.L. i z niecierpliwością czeka na odwiedzających.

Amine Maächi-Haddou, członek zarządzający nowej spółki Kobra Formen Morocco S.A.R.L.



Regał wysyłkowy firmy Kobra w Lengenfeld.

Perspektywy ekonomiczne i plany biznesowe, które zostały wspólnie opracowane, wyglądają obiecująco. Dzięki lokalnej obecności i skupieniu się na mocnych stronach obu zakładów, Kobra może zaoferować klientom kontrolowaną jakość, profesjonalną obsługę i krótkie terminy dostaw. Była to wymagająca, ale niezwykle satysfakcjonująca podróż, która pokazała, że Kobra po raz kolejny znalazła innowacyjne sposoby na zapewnienie jakości i usług na bardzo wysokim poziomie.



Dzięki firmie **Kobra** wszyscy czytelnicy ZBI mogą bezpłatnie pobrać niniejszy artykuł w formacie pdf. Można to zrobić wchodząc na stronę www.cpi-worldwide.com/channels/kobra którą można również otworzyć w smartfonie skanując kod QR.



WIĘCEJ INFORMACJI



Kobra Formen GmbH
Plohnbachstraße 1
08485 Lengenfeld, Niemcy
T +49 37606 3020
info@kobragroup.com
www.kobragroup.com

KOBRA Formen Morocco S.A.R.L.
Industrial District Youssoufia
Rabat, Maroko
T +212 6 61 43 24 38
amine.maachi@ma.kobragroup.com