

一站式工厂技术与融资



德国工程公司 **Masa GmbH** 是混凝土、加气混凝土和石灰砂砖产品生产机器和设备供应商，在国际上享有盛誉。对于工厂运营商来说，世界一流的技术和精心设计的工厂解决方案是建立合作伙伴关系的重要因素。目前最新的一个项目表明 **Masa** 公司与其业务合作伙伴跳出原有思维框架，寻求新的技术方式。基于德国推动对外贸易的核心要素之一，**Masa** 公司与 **DZ BANK**（德国中央银行）合作，为乌兹别克斯坦最大的私营企业 **AKFA** 集团量身定制了面向未来的解决方案。

乌兹别克斯坦拥有约 3300 万居民，是中亚人口最多的国家。自 2016 年 Shavkat Mirziyoyev 当选新总统以来，该国一直在大力推进自由化和改革进程，以实现经济增长。因此，该国不断吸引各种投资与商业合作机会。即使在困难的 2020 年，乌兹别克斯坦经济仍表现出显著的韧性。根据国际货币基金组织的数据，其国内生产总值增长了 0.7%。

为扩大乌兹别克斯坦生产需求的德国制造产品

2020 年也标志着 **AKFA** 集团与 **Masa** 公司开始建立业务合作关系。德国机器和设备在乌兹别克斯坦历来享有盛誉。因此，**AKFA** 在塔什干开展 **UzBuild** 项目期间与 **Masa** 公司建立合作并不令人惊讶。自 2000 年进入市场以来，**AKFA** 集团成为乌兹别克斯坦最大的私营企业。目前，集团运营着 20 个现代化生产工厂，生产门窗、加热元件、住宅建筑构件、建筑材料等各种产品。产品远销 20 多个国家。

AKFA 事先进行了多轮内部讨论和决策，因为管理层不想出现任何纰漏。公司研发部的一个业务团队非常高效，他们对市场趋势进行了深入研究，认识到乌兹别克斯坦对多种混凝土产品都有需求。研发部制定了一个很规整的商业计划，其中也考虑到可合作的或者可提供多种产品的供应商。**Masa** 不负众望。在 **UzBuild** 项目之后，**AKFA** 访问了几家工厂，了解到 **Masa** 生产工厂的可靠性、技术先进性和高效性。整个工厂参观流程由 **Masa** 团队组织、安排并全程陪同，这使得 **AKFA** 确信 **Masa** 的每个项目经理以及整个团队都具



乌兹别克斯坦是一个对投资和商业合作都有吸引力的国家

有很高的专业性。这种良好的个人印象、**Masa** 工厂的可靠性以及更为重要的是产品的优秀品质说服他们投资 **Masa**，建立生产工厂。

合适的融资模式是成功的另一个因素

现在，乌兹别克斯坦是德国在中亚非常重要的商业伙伴之一。随着越来越多的外国投资者和公司进驻这个国家，对贷款的需求正在大幅上升。一般来说，仅仅依靠中亚五个共和国的当地银行无法满足日益增长的贷款和融资需求。由于规模和资产负债表总额相对较小，这些银行很快就达到了贷款极限。然而，乌兹别克斯坦这家公司的财务状况较为良好，这是根据国际标准由年度财务报表所证实的，因此可以借助公共出口信用保险（**ECA**）的融资模式成功签订合同。另一方面，德国供应商必须证明其具有出口交易的资格。这意味着需要满足这些条件：出口交易必须为德国创造价值，在德国获得或创造就业机会，促进德国中小企业发展，适宜

masa

Milestone to your success.

广开思路

融资方案

www.masa-group.com

您一定知道，玛莎专门为您量身定制混凝土制品生产线
您不一定知道，我们也是您投资项目的融资联系人。

我们将与您共同构架基于ECA（官方出口信用保险机构）
覆盖的风险最小化融资模式，该模式适合贵国金融领域。
玛莎金融服务

Masa GmbH
Masa-Str. 2
56626 Andernach
Germany
Phone +49 2632 9292-0

Masa GmbH
Osterkamp 2
32457 Porta Westfalica
Germany
Phone +49 5731 680-0

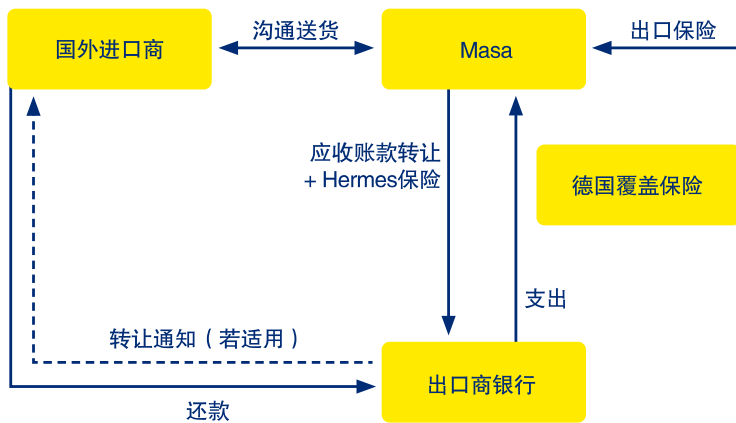


恭候光临2022
慕尼黑展览
2022. 10. 24-30
B1厅/347号展位

bauma

ma-0000054

德国应收债权出售



图例：ECA 融资模式

国际环境并符合社会标准等。而 Masa 是一家中型工程公司，在德国有两个生产基地（Andernach 和 Porta Westfalica）并创造了很高的价值，因此可以满足上述要求。这家历史悠久的公司多年来一直奉行“德国设计、德国制造”的理念。对于活跃于全球市场的 Masa 而言，德国工艺仍然是一个重要的承诺。

作为建筑构件和建筑材料供应商，AKFA 集团享有良好的声誉，其影响力远远超出了乌兹别克斯坦国界。为了寻找一种成本效益高、风险较小的方案来支持这一雄心勃勃的项目，Masa 项目经理很快就发现，AKFA 集团会是 ECA 融资模式合适的合作伙伴。技术部门负责设计工厂布局，同时商务部门负责融资结构。本项目所考虑的模式是基于通过卖方信贷结合德国的公共出口信贷担保进行融资，并没收该担保。Masa 数十年来通过公开担保的卖方信贷、买方信贷以及与 DZ BANK 的良好合作关系，进行销售融资，经验丰富，因此有可能同时确保卖方信贷的再融资。另一种选择，即所谓的“担保买方信用证”也是有可能的，但在 Masa 和 AKFA 集团之间的谈判过程中，并没有就此方案进行进一步探讨。

在融资申请过程中，AKFA 和 Masa GmbH 的负责人收集并编制了融资模式所需的文件，以符合公共信用担保机

构的要求。2020 年 12 月，Euler Hermes 批准了申请——“塔什干生产工厂”项目可以启动。自 2021 年年中以来，项目现场每天都有进展。

Masa GmbH 的首席财务官 Volker Zurheide 先生很高兴：“我们期待与 AKFA 集团开展业务合作，并很骄傲我们可以用自己技术和量身定制的融资方案说服这个重要的新客户。感谢 AKFA 集团对我们的信任。我们将尽一切力量满足他们的需求。最后，我也感谢参与该项目的所有同事以及 DZ BANK，尤其是 Michael Böken 先生，感谢他们一次又一次地实现‘Hermes 融资方案’。”



Masa 为 CPI 的所有读者提供了免费下载本文 PDF 的可能性。请浏览网址 www.cpi-worldwide.com/channels/masa 或用智能手机浏览 QR 代码，以便直接进入本网站。



详情请咨询



OOO «AKFA BUILDING MATERIALS»
Tashkent, Uchtepa district,
Katta Hirmontepa str., house 1, Uzbekistan
T +998 71 203 00 00
info@akfagroup.com
www.akfagroup.com/eng



Milestone to your success.

Masa GmbH
Masa-Str. 2, 56626 Andernach, Germany
T +49 2632 92920
info@masa-group.com
www.masa-group.com

¹See LBBW: ExportManager, edition 3, 14th April 2021, p. 14, retrieved 27.01.2022 from https://exportmanager-online.de/wp-content/uploads/2021/04/ExportManager_03-April-2021_L-003.pdf#page=13