

Kraft Curing Systems GmbH, 49699 Lindern, Deutschland

LibertyStone auf der Suche nach Innovationen in Deutschland

Mitte Dezember 2013 reiste eine dreiköpfige Delegation von LibertyStone Hardscaping Systems aus den USA nach Deutschland, um sich über aktuelle Trends, Produkte und Maschinenteknik vor Ort zu informieren, da das Unternehmen momentan über eine Investition in neue Produktionsanlagen nachdenkt. Mit Michael Kraft von Kraft Curing Systems gibt es für das Unternehmen einen Partner in Deutschland, der bei der Umsetzung dieses Vorhabens äußerst hilfreich war. LibertyStone arbeitet seit mehr als 10 Jahren sehr zufrieden mit einem System von Kraft zur Betonerhärtung, und man pflegt ein sehr gutes Verhältnis zueinander. Michael Kraft organisierte für das Team von LibertyStone eine Rundreise durch Deutschland zu mehreren namhaften Maschinenbauern und Produzenten.



Durfte beim Besuch in Köln natürlich nicht fehlen: eine kurze Besichtigung des weltberühmten Kölner Doms, einem UNESCO Weltkulturerbe. Im Bild von links nach rechts: Michael Kraft (Kraft Curing Systems), Mike Kapuscinski, David Lewis, Nate Keisling (alle drei von LibertyStone) und Gerhard Klöckner (Herausgeber CPI-Concrete Plant International)

Das im Bundesstaat Pennsylvania ansässige Unternehmen LibertyStone kann auf eine 100-jährige Firmengeschichte zurückblicken. In dieser langen Zeit machte sich LibertyStone einen sehr guten Namen mit der Produktion von qualitativ hochwertigen Produkten für den Garten- und Landschaftsbau. Die Produktpalette umfasst hauptsächlich Betonpflastersteine, Stützmaurelemente sowie Mauersteine mit hohem architektonischen Anspruch. Jedes dieser Produkte wird in zahlreichen Variationen angeboten.

Diese breit gefächerte Produktlinie war eines der Erfolgsrezepte, mit denen sich LibertyStone durch die Krisenjahre rettete. Zudem verfügt LibertyStone über eine eigene Kiesgrube und hatte somit im Vergleich zu vielen Wettbewerbern vereinfachte Randbedingungen bei der Beschaffung der Rohstoffe, gerade in Krisenzeiten ein riesiger Vorteil.

Durch die schwache Baukonjunktur in den USA hatte auch LibertyStone eine längere Durststrecke zu überwinden, aber seit dem 3. Quartal 2013 spürt das Unternehmen einen klaren Aufwind. Und die Erweiterung der Produktion mit Schwerpunkt auf hochwertige Betonwaren soll diese positive Entwicklung weiter unterstützen. Inspirationen, in welche Richtung es gehen soll, wollte man sich dazu vor allem in Deutschland holen.

Gemeinsam mit Michael Kraft vereinbarten David Lewis (Sales Manager), Nate Keisling (Finance Director) und Mike Kapuscinski (Operations Manager) von LibertyStone Termine bei einigen Betonwerken sowie den Maschinen-, Anlagen- und Zubehörlieferanten KBH, Kobra, Masa und SR-Schindler. Dort konnten sie sich ausführlich über die neusten Innovationen und Ideen aus den Bereichen Maschinen- und Anlagenbau sowie Formenbau für den Produktionsalltag informieren.

Die Gruppe war beeindruckt vom Know-how der Betonwerke im Allgemeinen und den vielen verschiedenen Produkten sowie deren hoher Qualität. Ebenso überzeugen konnte die gute Qualität der Rohstoffe, mit denen in den besuchten Werken Betonprodukte hergestellt wurden. Auch das Arbeitsklima in den Werken wurde als sehr positiv empfunden.

Es konnten auch viele Parallelen zur Produktion in den USA erkannt werden. Während die Gewichtung der Produktgruppen in den USA nicht direkt vergleichbar ist mit der Situation in Deutschland (z. B. deutlicher mehr Mauerprodukte in den USA als in Deutschland), gibt es beispielsweise auch in den USA den Trend zu mehr Farben, Strukturen und größeren Formaten.

Auch die Marktstrukturen in beiden Ländern zeigen Parallelen. „Unser Eindruck ist, dass sich auch in Deutschland der Markt auf größere Gruppen konzentriert. Genauso entwickelt sich der Markt in den USA seit Jahren“, so David Lewis. „Der Markt in Deutschland ist hart umkämpft, aber es werden auch verhältnismäßig größere Mengen abgesetzt als in den USA“, fügt er hinzu. Einer der Gründe hierfür könnte für ihn ein besseres Marketing für Betonwaren in Deutschland sein.

Die Reise nach Deutschland war für David Lewis, Nate Keisling und Mike Kapuscinski sehr interessant und gewinnbringend. Für jeden Besucher standen nur wenige Stunden zur Verfügung, deshalb konnte nicht allen Anlagen und Produkten die Zeit gewidmet werden, die sich die Herren gerne genommen hätten. Deshalb steht für Sommer 2014 ein weiterer Besuch in Deutschland an, der auf den jetzt gesammelten Erfahrungen aufbauen soll.

David Lewis, Nate Keisling und Mike Kapuscinski machten zusammen mit Michael Kraft auch bei CPI in Köln Station, schließlich ist die Fachzeitschrift eine sehr wichtige Informationsquelle für LibertyStone. „CPI ist ein großartiges Fachmagazin. Hier finden wir alle zwei Monate sehr gute und zahlreiche Informationen und technische Ratschläge, die uns bei der täglichen Arbeit weiterbringen. Um es auf den Punkt zu bringen: das ganze Konzept von CPI ist einfach sehr gut durchdacht“, so David Lewis. ■

WEITERE INFORMATIONEN



Kraft Curing Systems GmbH
 Muehlenberg 2+
 49699 Lindern, Deutschland
 T +49 5957 96120
 F +49 5957 961210
info@kraftcuring.com
www.kraftcuring.com



Automatische Mehrzweck-Spaltanlagen von Techmatik



Steinformmaschine SHP 5000 PRO C

Mehrzweck-Betonsteinmaschine Multi 600 PRO



Steinformmaschine HP 5000 PRO



Auswaschanlagen zur Veredelung von Betonwaren



Mehrzweck-Betonsteinmaschine Multi 1200 PRO

TECHMATIK S.A.

PL - 26 610 RADOM ul. Żółkiewskiego 131/133
 tel. +48 48 / 369 08 08 | fax +48 48 / 369 08 09
 e-mail: techmatik@techmatik.pl

www.techmatik.pl